
ERICSSON NIKOLA TESLA D.D.

Izjava posloводства o stanju Grupe i Društva Ericsson Nikola Tesla te bilješke uz financijska izvješća za devet mjeseci 2016. godine

Osnovne značajke:

- Prihodi od prodaje: **1.134,3** milijuna kuna
- Bruto marža: **10,7%**
- Operativna dobit: **59,7** milijuna kuna
- Dobit prije oporezivanja: **62,4** milijuna kuna
- Neto dobit: **58,2** milijuna kuna
- Novčani tok od poslovnih aktivnosti: **75,1** milijuna kuna

Komentar Gordane Kovačević, predsjednice Ericssona Nikole Tesle:

„Tijekom prvih 9 mjeseci ove godine kompanija Ericsson Nikola Tesla nastavila je stabilno poslovati. Prihodi od prodaje veći su 17,2% u odnosu na isto razdoblje prethodne godine uslijed značajnog porasta prihoda na tržištu Zajednice Neovisnih Država i Ericssonovom tržištu. Time je neutraliziran pad prihoda na domaćem tržištu i na tržištima Jugoistočne Europe.

Unatoč zahtjevnom tržišnom okruženju, naša ulaganja u razvoj novih rješenja te snažne marketinško prodajne aktivnosti polučile su uspjeh na tržištu Zajednice Neovisnih Država. Glavne aktivnosti su u području informatizacije zdravstva u Kazahstanu te implementacije LTE mreža u Bjelorusiji, Moldaviji i Armeniji. Tijekom trećeg tromjesečja, u suradnji s armenskim operatorom Ucom-om, puštena je u rad napredna LTE mreža u glavnom gradu Yerevanu, dok je s bjeloruskom kompanijom beCloud dogovorena suradnja vezana za isporuku LTE mreže i pripadajućih servisa u tri regije Republike Bjelorusije.

Izvoz usluga u Ericsson bilježi rast zahvaljujući širenju poslovanja i novim odgovornostima centra za istraživanje i razvoj i ekspertnog centa za usluge, što pokazuje da su kvaliteta i dodane vrijednosti koje isporučujemo prepoznate od korporacije i kupaca širom svijeta. Od početka godine zaposlili smo 227 stručnjaka od kojih većina radi na istraživanju i razvoju novih ICT proizvoda, rješenja i usluga namijenjenih potrebama umreženog društva.

Na tržištima Jugoistočne Europe bilježimo pad prihoda od prodaje uslijed negativnih ekonomskih kretanja i složene političke situacije. Na domaćem tržištu dodatni izazov predstavlja jaka konkurencija te konsolidacija i centralizacija

PRESS INFO

28. listopada 2016.



nabavnih procesa od strane globalnih kupaca / operatora. U području e-sustava velik broj projekata je odgođen zbog izvanrednih parlamentarnih izbora.

U prvih devet mjeseci o.g. ostvarena je neto dobit od 58,2 milijuna kuna što predstavlja 5,1% povrata od prodaje. Bruto marža niža je u odnosu na isto razdoblje prethodne godine, kao posljedica promjena u asortimanu prodanih proizvoda i usluga te kontinuiranog pritiska na cijene. Nastavljamo provoditi strogu kontrolu troškova. Prodajni i administrativni troškovi smanjeni su 1,5% u odnosu na isto razdoblje prethodne godine. Kraj tromjesečja zaključili smo sa zdravom bilancom i udjelom vlastitog kapitala u ukupnoj imovini od 31,6%. Ostvaren je i pozitivan novčani tok od poslovnih aktivnosti od 75,1 milijuna kuna tako da ukupna novčana sredstva uključujući kratkotrajnu financijsku imovinu iznose 193,8 milijuna kuna. Učinkovitost obrtnog kapitala i dalje je snažna te mjerena u danima vezivanja obrtnih sredstava iznosi 25 dana. Stopa konverzije novca je 59%.

Iskazana procjena poreza na dobit za razdoblje iznosi 4,2 milijuna kuna. Porez na dobit se obračunava na temelju poreznih propisa što uključuje i korištenje Programa poreznih olakšica za istraživačko razvojne projekte te pripadajućeg poreznog gubitka. Nakon isteka navedenog Programa od 31. prosinca 2014. godine prestaje pravna osnova za prijavu novih istraživačko-razvojnih projekata. Sukladno tome, iskazan je trošak poreza na dobit na temelju procjene da preostale porezne olakšice i porezni gubitak nisu dovoljne kako bi neutralizirali osnovicu poreza na dobit.

Krajem rujna obilježili smo zatvaranje 16. Ljetnog kampa Ericssona Nikole Tesle. U radu ovogodišnjeg kampa sudjelovala su 62 studenta sa 16 različitih fakulteta iz Hrvatske i susjednih zemalja, koji su uz pomoć mentora, radili na 26 projekata u područjima: IoT (Internet of Things), Big Data, e/m zdravstvo i SW alata. Tijekom vremena Ljetni kamp postao je prepoznatljiv i cijenjen brend jer predstavlja primjer kvalitetne suradnje gospodarstva i akademske zajednice. Više od 700 studenata, koji su tijekom 16 godina prošli kroz Ljetni kamp, imalo je priliku raditi u stvarnom okruženju ICT industrije i sudjelovati u procesu stvaranja najnovijih tehnoloških proizvoda, rješenja i usluga.

Započeli smo novi ciklus strateškog planiranja za razdoblje do 2019. godine koji se temelji na činjenicama koje opisuju trenutačno stanje u svim poslovnim i tehnološkim segmentima kao i na analizi budućih kretanja/trendova na ICT tržištu. Cilj nam je putem transformacijskih programa ojačati poslovanje u strateškim segmentima (4G/LTE, usluge upravljanja, operativni sustavi podrške, poslovni sustavi podrške, cloud, industrija i društvo) te Ericssonovom internom tržištu. Za očekivati je da će se ekonomska neizvjesnost i nepovoljni trendovi u industriji nastaviti i u budućem razdoblju. Stoga značajno mjesto u našoj strategiji zauzima odgovorno upravljanje rizicima, briga o troškovima i učinkovitosti.

I dalje ćemo inovativno jačati naše tehnološko liderstvo, ulagati u znanje i kompetencije naših zaposlenika, svjesni da nas upravo to čini snažnim poslovnim partnerom postojećim i novim kupcima.“

Financijski naglasci Grupe:

- Prihodi od prodaje iznose 1.134,3 milijuna kuna (prvih devet mjeseci 2015.: 967,6 milijuna kuna), 17,2% veći u odnosu na isto razdoblje prethodne godine. U ukupnim prihodima od prodaje udio domaćeg tržišta čini

PRESS INFO

28. listopada 2016.



16,3%, usluge za Ericsson 56% (od toga 11,7% čine usluge upravljanja u Hrvatskoj), dok ostala izvozna tržišta sudjeluju s 27,7%.

- Prodaja u segmentu mreža iznosi 551,4 milijuna kuna (48,6% ukupnih prihoda od prodaje), u segmentu usluga 563,2 milijuna kuna (49,7% ukupnih prihoda od prodaje), a u segmentu rješenja podrške 19,7 milijuna kuna (1,7% ukupnih prihoda od prodaje).
- Bruto dobit iznosi 120,8 milijuna kuna (prvih devet mjeseci 2015.: 124,6 milijuna kuna), što je 3% niže u odnosu na isto razdoblje prethodne godine. Bruto marža niža je u odnosu na isto razdoblje prethodne godine kao posljedica promjena u asortimana prodanih proizvoda i usluga te kontinuiranog pritiska na cijene te iznosi 10,7% (prvih devet mjeseci 2015.: 12,9%).
- Prodajni i administrativni troškovi smanjeni su 1,5% na 59,2 milijuna kuna (prvih devet mjeseci 2015.: 60,1 milijuna kuna).
- Operativna dobit manja je 2,5% te iznosi 59,7 milijuna kuna (prvih devet mjeseci 2015.: 61,2 milijuna kuna).
- Ostvarena je dobit od financijskih aktivnosti od 2,8 milijuna kuna (prvih devet mjeseci 2015.: 0,1 milijun kuna), prvenstveno kao rezultat revaluacije financijske imovine.
- Dobit prije oporezivanja veća je 1,8% te iznosi 62,4 milijuna kuna (prvih devet mjeseci 2015.: 61,3 milijuna kuna). Procjena obveze poreza na dobit iznosi 4,2 milijuna kuna (prvih devet mjeseci 2015.: 0,4 milijuna kuna)
- Neto dobit iznosi 58,2 milijuna kuna (prvih devet mjeseci 2015.: 60,9 milijuna kuna). Povrat od prodaje (ROS) iznosi 5,1% (prvih devet mjeseci 2015.: 6,3%).
- Novčani tok od poslovnih aktivnosti iznosi 75,1 milijuna kuna (prvih devet mjeseci 2015.: 138,1 milijuna kuna).
- Ukupna novčana sredstva uključujući kratkotrajnu financijsku imovinu na dan 30. rujna 2016. godine iznose 193,8 milijuna kuna (26,1% ukupne imovine), dok su krajem 2015. godine iznosila 287,1 milijuna kuna (39,7% ukupne imovine).
- Grupa ima zdravu bilancu s ukupnom imovinom od 741,9 milijuna kuna (kraj 2015.: 723,9 milijuna kuna). Udio vlastitog kapitala u ukupnoj imovini iznosi 31,6%.
- S povezanim društvima ostvarena je prodaja proizvoda i usluga u iznosu od 649,6 milijuna kuna (prvih devet mjeseci 2015.: 610,8 milijuna kuna), dok nabava proizvoda i usluga iznosi 299,4 milijuna kuna (prvih devet mjeseci 2015.: 199,2 milijuna kuna).
- Stanje potraživanja prema povezanim društvima na dan 30. rujna 2016. iznosi 100,6 milijuna kuna (kraj 2015. godine: 117,0 milijuna kuna), a stanje obveza 92,5 milijuna kuna (kraj 2015.: 52,7 milijuna kuna).

PRESS INFO

28. listopada 2016.



Poslovna situacija na glavnim tržištima

Na domaćem tržištu ukupno je ostvareno 185,2 milijuna kuna prihoda od prodaje, 9,9 posto manje u odnosu na isto razdoblje prethodne godine.

Nastavljena je suradnja sa strateškim partnerom Vipnetom na modernizaciji radio pristupne mreže i transportne telekom mreže kao i na povećanju kapaciteta 3G i 4G tehnologije. U tijeku su daljnja testiranja novih funkcionalnosti u različitim područjima jezgrene i pristupne mreže koja doprinose povećanoj kvaliteti i novim uslugama za krajnje korisnike.

Poslovna suradnja s Hrvatskim Telekomom nastavljena je u segmentu modernizacije nepokretne telekomunikacijske mreže, isporukom rješenja za pristupnu IP mrežu i transportnu mrežu Hrvatskog Telekoma. Pojačane su aktivnosti u području usluga izgradnje i održavanja telekomunikacijske infrastrukture. U tijeku su aktivnosti na identifikaciji i realizaciji budućih projekata.

S mobilnim operatorom Tele2 radili smo na unapređenju programske podrške sustava za nadzor jezgrenih mrežnih čvorova. U svrhu osiguravanja dodatnih mrežnih kapaciteta za prijenos podataka radili smo na unapređenju transportne mreže u segmentu mikrovalnih veza i svjetlovodnih tehnologija. Također, pružamo usluge podrške i održavanja njihove cjelokupne telekomunikacijske mreže.

Na području ICT rješenja za industriju i društvo nastavlja se informatizacija u području zdravstva (eZdravstvo). U suradnji s HZZO-om započeli smo s implementacijom Elektroničkog zdravstvenog kartona te Portala za pacijente dostupnog putem sustava e-Građani.

Uspješno se nastavlja realizacija projekta Zajedničkog Informacijskog sustava katastra i zemljišnih knjiga koja će završiti ulaskom Gradskog Ureda grada Zagreba za katastar u punu produkciju.

Na izvoznim tržištima (bez Ericssonovog tržišta) prihodi od prodaje iznose 313,9 milijuna kuna, što je porast od 76,8 posto u odnosu na isto razdoblje prethodne godine.

Na tržištima Jugoistočne Europe (Bosna i Hercegovina, Crna Gora i Kosovo) prihodi od prodaje manji su 21,8 posto u odnosu na isto razdoblje prethodne godine te iznose 96,3 milijuna kuna. Nepovoljna gospodarska i politička situacija i dalje negativno utječe na dinamiku ulaganja operatora koja je izrazito usporena. Nastavljena je suradnja s operatorima u području održavanja fiksnih i mobilnih mreža.

U trećem tromjesečju s bosansko-hercegovačkim operatorom HT Mostarom potpisan je ugovor vezan za modernizaciju jezgrenog dijela fiksne mreže najsuvremenijim Ericssonovim rješenjima. Ova modernizacija omogućit će brzi razvoj fiksnih i mobilnih multimedijских usluga u mreži ovog operatora.

Na tržištu Zajednice Neovisnih Država prihodi od prodaje iznose 217,6 milijuna kuna, što je porast od 300,1 posto u odnosu na isto razdoblje prethodne godine. U tijeku je realizacija projekata u Kazahstanu, Bjelorusiji, Moldaviji i Armeniji.

PRESS INFO

28. listopada 2016.



Tijekom trećeg tromjesečja s bjeloruskom kompanijom beCloud dogovorena je suradnja vezana za isporuku i puštanje u rad LTE mreže te pripadajućih usluga. Riječ je o drugoj fazi uvođenja LTE tehnologije u tri bjeloruske regije, a projekt će biti implementiran do kraja 2017. godine.

U suradnji s armenskim operatorom Ucomom puštena je u rad napredna LTE mreža na području glavnog grada Yerevana, koja se bazira na Ericssonovoj višestandardnoj radijskoj opremi te najboljoj u klasi Antenna Integrated Radio (AIR) sustavu. Puštanje u rad ove mreže podržava brzorastući podatkovni promet u Armeniji te omogućuje veću kvalitetu, brzinu i naprednije aplikacije.

[Na Ericssonovom tržištu](#) ostvareno je 635,2 milijuna kuna prihoda od prodaje, što je porast od 8,7 posto u odnosu na isto razdoblje prethodne godine.

U području istraživanja i razvoja značajno su prošireni poslovi vezani uz aplikacijski i platformski razvoj softvera za radio sustave unutar razvojne jedinice za mrežne produkte. Poslovi unutar razvojnih jedinica Mobile Core, User Data Management i Cloud odvijaju se sukladno planu.

Istraživački projekti su, uz virtualizaciju i rješenja u oblaku (cloud), značajno usmjereni na područje obrade i analitike velikih količina podataka (Big Data).

Ljetni Kamp Ericsson Nikola Tesle je na 5 tjedana okupio 62 studenta iz Hrvatske i susjednih zemalja koji su pod vodstvom mentora radili na 26 projekata. Studenti su radili na obradi i analitici velikih količina podataka; IoT, e/m-zdravstvo te virtualnoj i proširenoj stvarnosti.

Stručnjaci Centra za usluge i rješenja radili su na projektima za potrebe kupaca širom svijeta: BASE Belgija, DIGI Mađarska, POST Luksemburg, Tango Luksemburg, Telefonica Njemačka, Deutsche Telekom Grupa, Telekom Austria Grupa, Vodafone Ujedinjeno Kraljevstvo, Swisscom Švicarska, Telekom Slovenija, Turk Telekom Turska i dr. Možemo istaknuti aktivnosti vezane za projekte u području virtualizacije / clouda za POST Luksemburg i Tango Luksemburg, projekte u području VSPP (Video Storage & Processing Platform) za Swisscom Švicarska, ONE Core i BSS projekte za Telekom Austria Grupu te UDM (User Data Management) projekte za BASE Belgija, DIGI Mađarska i Vodafone Ujedinjeno Kraljevstvo. Prelaskom našeg regionalnog tima za kompetencijsku domenu radijskih pristupnih mreža u Globalnu servisnu organizaciju, Ericsson Nikola Tesla po broju stručnjaka zauzima značajno mjesto unutar korporacijske jedinice Globalna ekspertiza. Ističemo da su eksperti ove jedinice razvili i alat za podršku Velikih događanja (Key Event Experience), koji se koristio tijekom Olimpijskih igara u Brazilu.

Nadalje, pružali smo usluge definiranja cjelovitih rješenja te konzultantske usluge za KPN Nizozemska, MTN Iran, Slovak Telekom Slovačka i Telefonica O2 Ujedinjeno Kraljevstvo kao i Ericssonovim timovima u Regijama Centralna i Zapadna Europa i Bliski istok.

Intenzivno se radilo na razvoju i implementaciji softverskih alata za upravljanje i optimizaciju mobilnih mreža, kao što su: Smart Laptop, Smart Rollout Support, Rehomeing Automation Management Tool, Radio Network Proposal Tool, Ericsson Network Engineer, Extended Support Request dr.

Doprinos kompanije Ericsson Nikola Tesla Servisi d.o.o., kompanije kćeri Ericssona Nikole Tesle d.d., prihodima u ovom tržišnom segmentu iznosi 133,3 milijuna kuna. Od ključnih aktivnosti prema Hrvatskom Telekomu u proteklom kvartalu izdvajamo uspješan završetak projekta migracije VDSL (Very high bit rate Digital Subscriber

PRESS INFO

28. listopada 2016.



Line) korisnika, uspješan nastavak realizacije projekta proširenja kapaciteta i pokrivanja mobilnog širokopojasnog pristupa, dodatni angažman na programu projektiranja i izgradnje optičkih mreža. Proširene su aktivnosti prema drugim kupcima u Europi u području modernizacije radijske pristupne mreže, dizajna i izgradnje optičkih mreža. Nastavlja se proces transformacije s ciljem usklađivanja s novim poslovnim modelima i svim pripadajućim standardima u području pružanja usluga održavanja i izgradnje telekomunikacijske mreže.

Ostale informacije

Pregled najvećih dioničara Ericssona Nikole Tesle (na dan 30. rujna 2016.)

	Broj dionica	Udio u tem. kapitalu %
Telefonaktiebolaget LM Ericsson	653.473	49,07
Addiko bank d.d. / Raiffeisen obvezni mirovinski fond, kategorija B	123.514	9,28
Societe Generale-Splitska banka d.d. / Erste Plavi obvezni mirovinski fond, kategorija B	41.890	3,15
Addiko bank d.d. / PBZ Croatia osiguranje obvezni mirovinski fond, kategorija B	22.627	1,70
PBZ d.d. / The Bank of New York as custodian	21.298	1,60
Zagrebačka banka d.d. / zbirni skrbnički račun za Unicredit Bank Austria AG	17.280	1,30
Zagrebačka banka d.d. / State Street Bank and Trust Company, Boston	13.705	1,03
Addiko bank d.d. / Raiffeisen dobrovoljni mirovinski fond	7.934	0,60
PBZ d.d. / skrbnički zbirni račun klijenta	7.295	0,55
OTP BANKA d.d./INS683	6.225	0,47
Ostali dioničari	416.409	31,25

Podaci o cijeni dionice u trećem tromjesečju 2016. godini:

Najviša (kn)	Najniža (kn)	Zadnja (kn)	Tržišna kap. (u mil. kn)
1.165	1.000,03	1.142	1.520,7

PRESS INFO

28. listopada 2016.



Ericsson Nikola Tesla d.d.

Krapinska 45

Zagreb

OIB: 84214771175

Na temelju članka 407. do 410. Zakona o tržištu kapitala (Narodne Novine 88/08 i 146/08) direktor Društva Ericsson Nikola Tesla d.d. Zagreb, Krapinska 45 daje

IZJAVU

Posloводства o odgovornosti

Konsolidirani i nekonsolidirani financijski izvještaji sastavljeni su u skladu s Međunarodnim standardima financijskog izvještavanja (MSFI). Financijski izvještaji su također u skladu s hrvatskim Zakonom o računovodstvu važećim na dan izdavanja ovih financijskih izvještaja.

Nerevidirani financijski izvještaji za razdoblje od 01.01.2016. do 30.09.2016. godine daju istinit i vjeran prikaz financijske pozicije Društva i rezultata njegova poslovanja i novčanih tokova, u skladu s primjenjivim računovodstvenim standardima.

Direktor:

Mr.sc. Gordana Kovačević, dipl.ing.

PRESS INFO

28. listopada 2016.



Za dodatne informacije obratite se:

Snježana Bahtijari

Direktorica Kompanijskih komunikacija

Ericsson Nikola Tesla d.d.

Krapinska 45

HR-10 002 Zagreb

Tel.: + 385 1 365 4556

Mob.: +385 91 365 4556

Fax: +385 1 365 3156

E-mail: snjezana.bahtijari@ericsson.com

Orhideja Gjenero

Menadžer za odnose s investitorima

Ericsson Nikola Tesla d.d.

Krapinska 45

HR-10 002 Zagreb

Tel.: +385 1 365 4431

Mob.: +385 91 365 4431

Fax: +385 1 365 3156

E-mail: orhideja.gjenero@ericsson.com

E-mail: odnosi.investitori@ericsson.com

Opširnije informacije o poslovanju Ericssona Nikole Tesle možete naći na Internet adresi: <http://www.ericsson.hr>