
ERICSSON NIKOLA TESLA D.D.

Izjava poslovodstva o stanju Grupe i Društva Ericsson Nikola Tesla te bilješke uz financijska izvješća za 2016. godinu

Osnovne značajke:

- Prihodi od prodaje: **1.591,6** milijuna kuna
- Bruto marža: **11,9%**
- Operativna dobit: **113,6** milijuna kuna
- Dobit prije oporezivanja: **118,8** milijuna kuna
- Neto dobit: **110,7** milijuna kuna
- Novčani tok od poslovnih aktivnosti: **187** milijuna kuna
- Informacija o prijedlogu iznosa dividende bit će naknadno objavljena

Komentar Gordane Kovačević, predsjednice Ericssona Nikole Tesle:

„Ericsson Nikola Tesla Grupa u 2016. nastavila je niz uspješnih poslovnih godina. Prihodi od prodaje bilježe porast od 16,7% u odnosu na prethodnu godinu zahvaljujući snažnom porastu prihoda na tržištu Zajednice Neovisnih Država i kontinuiranom rastu prihoda na Ericssonovu tržištu.

Ono po čemu ćemo pamtiti 2016. godinu svakako je potpisivanje značajnih ugovora na izvoznim tržištima s tri nova kupca: BeCloudom u Bjelorusiji, Ucomom u Armeniji i Ministarstvom zdravstva u Kazahstanu. Radi se o zahtjevnim projektima u području LTE tehnologije i informatizacije zdravstva. Nadalje, dobili smo i nove odgovornosti u globalnoj organizaciji u našem razvojno-istraživačkom centru, globalnim i regionalnim ekspertnim centrima za usluge te centrima za rješenja kupcima, što pokazuje da su kvaliteta i dodane vrijednosti koje isporučujemo prepoznate od korporacije i kupaca širom svijeta. Sukladno tome, nastavili smo zapošljavati te smo tijekom 2016. godine zaposlili 318 stručnjaka. I dalje smo najveći razvojno-istraživački centar u Hrvatskoj u kojem trenutno radi preko 1.200 zaposlenika, dok na razini Ericsson Nikola Tesla Grupe imamo gotovo 3.000 zaposlenika. Zadržali smo poziciju najvećeg izvoznika u informacijsko-komunikacijskim tehnologijama i zasigurno najvećeg izvoznika znanja u Hrvatskoj.

PRESS INFO

23. veljače 2017.



Na tržištima Jugoistočne Europe bilježimo pad prihoda od prodaje uslijed negativnih ekonomskih kretanja i političkih previranja što usporava dinamiku ulaganja operatora. Konkurencija i sveprisutni trendovi konsolidacije i centralizacije nabavnih procesa od strane globalnih kupaca / operatora glavni su izazovi na domaćem tržištu.

Raduje me da smo tijekom 2016. godini zadržali snažnu poziciju i povjerenje kupaca u Hrvatskoj i regiji, prije svega kroz nastavak kvalitetne suradnje s našim tradicionalnim partnerima, kao što su: Vipnet, Hrvatski Telekom, HT Mostar, BH Telecom, Crnogorski Telekom i Ipko.

Na domaćem tržištu istaknula bih zamah u području ICT rješenja za industriju i društvo. Među ključnim projektima svakako treba spomenuti nastavak aktivnosti s Ministarstvom zdravstva RH na implementaciji novih funkcionalnosti kao što su eKarton i Portal za pacijente. Ponosni smo na projekt Zajedničkog informacijskog sustava zemljišnih knjiga i katastra kojeg smo krajem godine u cijelosti realizirali, što znači da su svi zemljišno-knjižni i katastarski uredi u Republici Hrvatskoj povezani u jedinstven informacijski sustav. Jedan od posljednjih projekata potpisanih u 2016. godini je strateški važan projekt u poslovnom području javne sigurnosti. Radi se o projektu izgradnje sustava nadzora granice Republike Hrvatske, koji je realiziran u rekordnom roku sredinom siječnja ove godine. Sve ove aktivnosti pokazuju da naša strategija umreženog društva nije samo vizija već se radi o realnim projektima koji mijenjaju svijet u kojem živimo.

Naša kompanija kćer, Ericsson Nikola Tesla Servisi d.o.o., bilježi solidne rezultate te je u protekle dvije godine prošla zahtjevne transformacijske procese paralelno s realizacijom složenih projekata izgradnje i održavanja mrežne infrastrukture Hrvatskog Telekomata.

Upravljanje rizicima svrstavamo u svoje ključne prioritete i smatramo važnim elementom održivosti cjelokupnog poslovanja. U cilju ublažavanja poslovnih, tržišnih i financijskih rizika u izvoznom poslovanju, uspješno smo proširili suradnju s Hrvatskom bankom za obnovu i razvoj (HBOR) i poslovnim bankama. Na taj smo način zadovoljili potrebe naših kupaca za financiranjem, a istodobno značajno smanjili izloženost dugotrajnim potraživanjima.

Financijski rezultati i dalje su vrlo snažni. Operativna dobit porasla je 24,3%, dok je neto dobit porasla 21,2% u odnosu na prethodnu godinu. Bruto marža i dalje je pod pritiskom zbog asortimana prodanih proizvoda i usluga, kontinuiranog pritiska na cijene te zahtjevnih projekata na izvoznim tržištima. Naša usmjerenost na kontrolu troškova kroz program troškovne učinkovitosti i operativne izvrsnosti donijela je dobre uštede. Prodajni i administrativni troškovi bilježe smanjenje od 5,5% u odnosu na prethodnu godinu. Ostvaren je i solidan novčani tok od poslovnih aktivnosti u iznosu od 187 milijuna kuna tako da su ukupna novčana sredstava, uključujući kratkotrajnu financijsku imovinu, na razini prethodne godine te iznose 287,7 milijuna kuna. Učinkovitost obrtnog kapitala mjerena u danima vezivanja obrtnih sredstava dodatno je poboljšana te iznosi 26 dana. Stopa konverzije novca je visokih 97%.

Odlične poslovne rezultate postigli smo prije svega zahvaljujući profesionalnosti i znanju naših lidera i zaposlenika, što se sve više prepoznaje kao ključna razlika na tržištu. Visok stupanj zadovoljstva kupaca potvrđen je i ove godine kroz godišnje ispitivanje naših najvećih kupaca / partnera. Otvaranjem inovacijskog inkubatora „Ericsson Garage Croatia“ postali smo jedna od osam globalnih lokacija za agilne i brze inovacije orijentirane na potrebe postojećih i novih kupaca.

Digitalna transformacija postaje naša stvarnost. Svi koji žele razvijati svoje poslovanje, neovisno o kojoj se djelatnosti radi, koriste ICT kao osnovnu infrastrukturu za ostvarivanje konkurentskih prednosti. Naši brojni kupci u Hrvatskoj, regiji a i oni globalni, kreću u projekte digitalne transformacije. U operatorskom segmentu to su, prije svega, projekti virtualizacije telekom mreže te korištenje rješenja u Oblaku. Tu je poseban naglasak na transformaciji sustava za operativnu i poslovnu podršku (OSS i BSS), koji povlači promjene u njihovim organizacijama, ali i pristupu tržištu i krajnjim korisnicima.

Živimo u doba digitalne revolucije u kojem informacijske-komunikacijske tehnologije iz temelja mijenjaju način na koji radimo, poslujemo i živimo. Velike transformacije događaju se u cijeloj korporaciji pa tako i u našoj kompaniji. Vjerujem da rezultati koje smo postigli u 2016. godini, kao i naši strateški transformacijski procesi koji su u tijeku, predstavljaju kvalitetan i zdrav temelj za budući razvoj kompanije.“

Financijski naglasci Grupe:

- Prihodi od prodaje iznose 1.591,6 milijuna kuna (2015.: 1.364,3 milijuna kuna), 16,7% veći u odnosu na prethodnu godinu. U ukupnim prihodima od prodaje udio domaćeg tržišta čini 16,9%, usluge za Ericsson 54,8% (od toga 11,5% udjela imaju usluge upravljanja u Hrvatskoj), dok ostala izvozna tržišta sudjeluju s 28,3%.
- Prodaja u segmentu mreža iznosi 776,5 milijuna kuna (48,8% ukupnih prihoda od prodaje), u segmentu usluga 779,2 milijuna kuna (48,9% ukupnih prihoda od prodaje), a u segmentu rješenja podrške 35,9 milijuna kuna (2,3% ukupnih prihoda od prodaje).
- Bruto dobit iznosi 189,8 milijuna kuna (2015.: 177,2 milijuna kuna), što je porast od 7,1% u odnosu na prethodnu godinu. Bruto marža smanjena je na 11,9% (2015.: 13%) kao posljedica asortimana prodanih proizvoda i usluga, kontinuiranog pritiska na cijene te zahtjevnih projekata na izvoznim tržištima.
- Prodajni i administrativni troškovi smanjeni su 5,5% na 77,7 milijuna kuna (2015.: 82,2 milijuna kuna).
- Operativna dobit bilježi porast od 24,3% te iznosi 113,6 milijuna kuna (2015.: 91,4 milijuna kuna).
- Dobit od financijskih aktivnosti znatno je veća od prošlogodišnje te iznosi 5,2 milijuna kuna (2015.: 1,6 milijuna kuna) kao rezultat revaluacije financijske imovine i pozitivnog utjecaja tečajnih razlika.
- Dobit prije oporezivanja veća je 27,9% te iznosi 118,8 milijuna kuna (2015.: 92,9 milijuna kuna). U 2016. iskorištene su preostale akumulirane porezne olakšice od istraživačko-razvojnih projekata. Obračunat je porez na dobit u iznosu od 8,1 milijuna kuna (2015.: 1,6 milijuna kuna), koji obuhvaća trošak poreza na dobit tekuće godine u iznosu od 22,3 milijuna kuna (2015.: 1,6 milijuna kuna) djelomično neutraliziran priznatim odgođenim porezom u iznosu od 14,2 milijuna kuna (2015.: nula kuna).
- Neto dobit porasla je 21,2% u odnosu na prethodnu godinu te iznosi 110,7 milijuna kuna (2015.: 91,3 milijuna kuna). Povrat od prodaje (ROS) iznosi 7% (2015.: 6,7%).

PRESS INFO

23. veljače 2017.



- Novčani tok od poslovnih aktivnosti iznosi solidnih 187 milijuna kuna (2015.: 243,1 milijuna kuna), kao rezultat dobre naplate potraživanja od kupaca pogotovo u četvrtom tromjesečju. Stopa konverzije novca je 97% (2015: 153%), dok pokazatelj vezivanja obrtnih sredstava iznosi 26 dana (2015: 32 dana).
- Ukupna novčana sredstva uključujući kratkotrajnu financijsku imovinu na dan 31. prosinca 2016. godine iznose 287,7 milijuna kuna (35,6% ukupne imovine), dok su krajem 2015. godine iznosila 287,1 milijuna kuna (39,7% ukupne imovine).
- Grupa ima solidnu bilancu s ukupnom imovinom od 808,1 milijuna kuna (2015.: 723,9 milijuna kuna), 11,6% veća u odnosu na prethodnu godinu, prvenstveno kao rezultat porasta potraživanja od kupaca. Udio vlastitog kapitala u ukupnoj imovini iznosi 35,5% (2015.: 42,5%).
- S povezanim društvima ostvarena je prodaja proizvoda i usluga u iznosu od 894,9 milijuna kuna (2015.: 868,5 milijuna kuna), dok nabava proizvoda i usluga iznosi 396,9 milijuna kuna (2015.: 253,3 milijuna kuna).
- Stanje potraživanja prema povezanim društvima na dan 31. prosinca 2016. iznosi 90,9 milijuna kuna (kraj 2015. godine: 117,0 milijuna kuna), a stanje obveza 89,3 milijuna kuna (kraj 2015.: 52,7 milijuna kuna).

Poslovna situacija na glavnim tržištima

Na domaćem tržištu ukupno je ostvareno 268,8 milijuna kuna (2015: 293,5 milijuna kuna) prihoda od prodaje, 8,4% manje u odnosu na prethodnu godinu.

Nastavljena je suradnja sa strateškim partnerom Vipnetom na modernizaciji radijske pristupne mreže i transportne telekom mreže kao i na povećanju kapaciteta 3G i 4G tehnologije. Tijekom prvog tromjesečja u Vipnetovu mrežu implementiran je *Radio Dot* sustav, čime su kvaliteta i korisnički doživljaj usluga podignuti na razinu koja se smatra jednom od najboljih na svijetu. Kontinuirano se provode testiranja novih funkcionalnosti u različitim područjima jezgrene i pristupne mreže koja doprinose povećanoj kvaliteti i novim uslugama za krajnje korisnike.

Poslovna suradnja s Hrvatskim Telekomom proširena je u segmentu modernizacije nepokretne telekomunikacijske mreže isporukama rješenja za pristupnu IP mrežu i transportnu mrežu. Pojačane su aktivnosti u području usluga izgradnje i održavanja telekomunikacijske infrastrukture. Uspješno su obavljene pripremne aktivnosti s ciljem identifikacije i realizacije budućih projekata HT Grupe (HT, Iskon, Optima).

S mobilnim operaterom Tele2 radili smo na unaprjeđenju programske podrške i modernizaciji jezgrene mreže te unaprjeđenju transportne mreže u segmentu mikrovalnih veza i svjetlovodnih tehnologija. Također, pružane su usluge podrške kao i održavanja cjelokupne telekomunikacijske mreže. Volumen poslovanja bilježi pad u odnosu na prethodnu godinu, što je rezultat odabira drugog dobavljača za modernizaciju telekom mreže.

Na području ICT rješenja za industriju i društvo nastavljene su brojne aktivnosti u području informatizacije zdravstva i zajedničkog informacijskog sustava katastra i zemljišnih knjiga. Tijekom četvrtog tromjesečja s Ministarstvom

PRESS INFO

23. veljače 2017.



unutarnjih poslova Republike Hrvatske potpisan je strateški važan ugovor vezan za isporuku sustava za nadzor državne granice.

Na izvoznim tržištima (bez Ericssonova tržišta) prihodi od prodaje iznose 450,4 milijuna kuna (2015: 249,4 milijuna kuna), 80,6% veći u odnosu na prethodnu godinu.

Na tržištima Jugoistočne Europe (Bosna i Hercegovina, Crna Gora i Kosovo) ostvareno je 149,3 milijuna kuna prihoda od prodaje (2015: 176,7 milijuna kuna), 15,5% manje u odnosu na prethodnu godinu. Spor ekonomski razvoj i politička nesigurnost utjecali su na razinu i dinamiku ulaganja operatora.

Na bosansko-hercegovačkom tržištu nastavilo se s pružanjem usluga održavanja mobilne i fiksne mreže BH Telecoma. Sa operatorom HT Mostarom radili smo na modernizaciji fiksnih i mobilnih mreža s naglaskom na širokopolasni pristup internetu. U četvrtom tromjesečju s HT Mostarom ugovoreno je daljnje proširenje 3G mreže, koje će omogućiti bolje pokrivanje i veći kapacitet mreže.

Na crnogorskom tržištu s Crnogorskim Telekomom potpisan je okvirni ugovor vezan uz novi investicijski ciklus u području radijske pristupne mreže i mobilne jezgre mreže do kraja 2018. godine. U sklopu ugovora, krajem 2016. godine puštena je u rad najsuvremenija LTE Advanced 3CA (*Three-Carrier Aggregation*) tehnologija.

Na kosovskom tržištu s operatorom IPKO nastavili smo suradnju na modernizaciji i širenju radijske pristupne i mikrovalne mreže s naglaskom na proširenje mobilnog širokopolasnog pristupa internetu baziranog na LTE tehnologiji. Također smo potpisali ugovore o modernizaciji jezgre mreže ovog operatera, čime su ostvareni preduvjeti za uvođenje novih usluga baziranih na IP tehnologiji.

Na tržištu Zajednice Neovisnih Država prihodi od prodaje veći su 314,7% u odnosu na prethodnu godinu te iznose 301,1 milijuna kuna (2015: 72,6 milijuna kuna). Naša ulaganja u razvoj novih rješenja i usluga te snažne marketinško prodajne aktivnosti rezultirale su s nekoliko značajnih ugovora u operatorskom segmentu i segmentu e-zdravstva.

S moldovskim operatorom IDC-om potpisan je ugovor vezan za izgradnju LTE mreže. Nakon uspješne implementacije paketske jezgre mreže, u tijeku su aktivnosti na izgradnji LTE mreže s pripadajućim uslugama i potrebnim softverskim nadogradnjama. Istaknuli bismo da je u ovom projektu riječ o zamjeni postojeće komercijalne LTE mreže drugog isporučitelja Ericssonovom mrežom, s dodatkom novih funkcionalnosti.

U suradnji s bjeloruskom kompanijom beCloud, LTE tehnologija je puštena u komercijalni rad u svim regionalnim centrima Bjelorusije. Postoje planovi za pokrivanje svih gusto naseljenih gradova LTE mrežom do kraja 2017. godine. U glavnom gradu Armenije, Yerevanu, u suradnji s operatorom Ucom-om, puštena je u rad napredna LTE mreža bazirana na Ericssonovoj višestandardnoj radijskoj opremi te *Antenna Integrated Radio* (AIR) sustavu.

U tijeku je realizacija strateški značajnog ugovora informatizacije zdravstvenog sustava Republike Kazahstan. Navedeni ugovor omogućit će Ministarstvu zdravstva i socijalnog razvoja Republike Kazahstan te povezanim zdravstvenim institucijama uvođenje međunarodnih standarda i podršku u ključnim reformama zdravstvenog sektora. U sklopu ugovora biti će izgrađen nacionalni sustav elektroničkog zdravstvenog kartona te sustav za poslovnu inteligenciju.

PRESS INFO

23. veljače 2017.



Na Ericssonovu tržištu ostvareno je 872,4 milijuna kuna prihoda od prodaje (2015: 821,4 milijuna kuna), što je porast od 6,2% u odnosu na prethodnu godinu.

U Centru za istraživanje i razvoj (R&D) Ericssona Nikole Tesle značajno su prošireni poslovi vezani uz aplikacijski i platformski razvoj softvera za radijske sustave unutar razvojne jedinice za mrežne produkte (*Radio Development*). Sukladno tome, u tijeku je zapošljavanje i edukacija novih stručnjaka. Poslovi unutar razvojnih jedinica *Mobile Core*, *User Data Management* i *Cloud* odvijaju se sukladno planu.

Nastavljeni su istraživački projekti vezani za virtualizaciju te obradu velikih količina podataka (*Big Data*). Značajan fokus je na razvoju virtualizacije mrežnih funkcija s ciljem omogućivanja novih rješenja na platformi Oblaka. Podržan je i novi inovacijski ciklus Ericssona Nikole Tesle.

Krajem godine i službeno je otvorena Ericsson Garage Croatia koja djeluje kao inkubator za inovacije u područjima koja se naslanjaju na naša trenutna istraživanja i prodajne segmente. Dizajnirana je kako bi odgovorila na širok raspon projekata – od spontanijh ideja do velikih koncepata.

Stručnjaci Centra za usluge i rješenja radili su na brojnim projektima za potrebe kupaca širom svijeta kao npr. BASE Belgija, China Telecom Kina, China Unicom Kina, DIGI Mađarska, Deutsche Telekom Grupa, Irancell Iran, KPN Nizozemska, MTN Iran, POST Luksemburg, Robi Bangladeš, Swisscom Švicarska, Tango Luksemburg, Telefonica Njemačka, Telekom Austria Grupa, Telekom Slovenije, Turk Telekom Turska, Vodafone Nizozemska, Vodafone Ujedinjeno Kraljevstvo i Vimpelcom Rusija. Riječ je o složenim ekspertnim poslovima u području definiranja i kreiranja novih rješenja, analiziranja postojećih mreža te konzultantske podrške u optimizaciji i nadogradnji alata i funkcionalnosti u konvergentnim komunikacijskim mrežama.

Nadalje, pozicionirali smo se kao vodeći centar u Regiji Zapadna i Centralna Europa za sve usluge i rješenja u domeni Oblak.

Intenzivno se radilo na razvoju i implementaciji softverskih alata za upravljanje i optimizaciju mobilnih mreža, kao što su: *Smart Laptop*, *Smart Rollout Support*, *Rehomng Automation Management Tool*, *Radio Network Proposal Tool*, *Ericsson Network Engineer* i *Extended Support Request*.

Doprinos Ericsson Nikola Tesla Servisa prihodima u ovom tržišnom segmentu iznosi 182,7 milijuna kuna (2015: 181,8 milijuna kuna). Od ključnih ciljeva i rezultata poslovanja prema Hrvatskom Telekomu u četvrtom tromjesečju izdvajamo:

- ispunjenje cilja projektiranja i izgradnje optičkih mreža (*Fibre to the Home* i *Fibre to the Cabinet*) kao i završenu pripremu za nastavak projekta u 2017. godini;
- uspješnu realizaciju projekta proširenja kapaciteta i pokrivanja mobilnog širokopojasnog pristupa;
- dodatni angažman na programu ubrzanja realizacije korisničkih zahtjeva za uslugom (tzv. malih projekata), u cilju dodatnog smanjenja ukupnog broja otvorenih zahtjeva i poboljšanja zadovoljstva krajnjih korisnika usluga Hrvatskog Telekoma;
- pružanje veće razine kvalitete usluga upravljanja, nadzora i održavanja fiksne i mobilne mreže Hrvatskog Telekoma sukladno rezultatima mjerenja ključnih performansi mreže.

U području modernizacije radijske pristupne mreže, dizajna i izgradnje optičkih mreža nastavljen je angažman prema drugim kupcima u Europi.

PRESS INFO

23. veljače 2017.



Ostale informacije

Pregled najvećih dioničara Ericssona Nikole Tesle (na dan 31. prosinca 2016.)

	Broj dionica	Udio u tem. kapitalu %
Telefonaktiebolaget LM Ericsson	653.473	49,07
Addiko bank d.d. / Raiffeisen obvezni mirovinski fond, kategorija B	123.514	9,28
Societe Generale-Splitska banka d.d. / Erste Plavi obvezni mirovinski fond, kategorija B	41.890	3,15
Addiko bank d.d. / PBZ Croatia osiguranje obvezni mirovinski fond, kategorija B	22.627	1,70
PBZ d.d. / The Bank of New York as custodian	18.569	1,39
Zagrebačka banka d.d. / zbirni skrbnički račun za Unicredit Bank Austria AG	17.230	1,29
Zagrebačka banka d.d. / State Street Bank and Trust Company, Boston	13.935	1,05
Addiko bank d.d. / Raiffeisen dobrovoljni mirovinski fond	7.934	0,60
PBZ d.d. / skrbnički zbirni račun klijenta	7.376	0,55
PBZ d.d. / Strate Street račun klijenta	6.256	0,47
Ostali dioničari	418.846	31,45

Podaci o cijeni dionice u 2016. godini:

Najviša (kn)	Najniža (kn)	Zadnja (kn)	Tržišna kap. (u mil. kn)
1.177,99	940,00	1.164,00	1.550,0

PRESS INFO

23. veljače 2017.



Ericsson Nikola Tesla d.d.

Krapinska 45

Zagreb

OIB: 84214771175

Na temelju članka 407. do 410. Zakona o tržištu kapitala (Narodne Novine 88/08 i 146/08) direktor Društva Ericsson Nikola Tesla d.d. Zagreb, Krapinska 45 daje

IZJAVU

Posloводства o odgovornosti

Konsolidirani i nekonsolidirani financijski izvještaji sastavljeni su u skladu s Međunarodnim standardima financijskog izvještavanja (MSFI). Financijski izvještaji su također u skladu s hrvatskim Zakonom o računovodstvu važećim na dan izdavanja ovih financijskih izvještaja.

Nerevidirani financijski izvještaji za razdoblje od 01.01.2016. do 31.12.2016. godine daju istinit i vjeran prikaz financijske pozicije Društva i rezultata njegova poslovanja i novčanih tokova, u skladu s primjenjivim računovodstvenim standardima.

Direktor:

Mr.sc. Gordana Kovačević, dipl.ing.

PRESS INFO

23. veljače 2017.



Za dodatne informacije obratite se:

Snježana Bahtijari

Direktorica Kompanijskih komunikacija

Ericsson Nikola Tesla d.d.

Krapinska 45

HR-10 002 Zagreb

Tel.: + 385 1 365 4556

Mob.: +385 91 365 4556

Fax: +385 1 365 3156

E-mail: snjezana.bahtijari@ericsson.com

Orhideja Gjenero

Menadžer za odnose s investitorima

Ericsson Nikola Tesla d.d.

Krapinska 45

HR-10 002 Zagreb

Tel.: +385 1 365 4431

Mob.: +385 91 365 4431

Fax: +385 1 365 3156

E-mail: orhideja.gjenero@ericsson.com

E-mail: odnosi.investitori@ericsson.com

Opširnije informacije o poslovanju Ericssona Nikole Tesle možete naći na Internet adresi: <http://www.ericsson.hr>